

# SMB Sales manager



**Role type: Full time**  
**Nivel: Sales Manager**  
**Locația: BUCUREȘTI**  
**Department: Sales**  
**Locuri disponibile: 2**

"Softline" - liderul internațional în domeniul de licențiere software și furnizor de servicii IT - consultanță, implementarea, instruire, migrare cloud. În prezent, compania este un partener însemnat pentru mai mult de 3.000 de producători software și are cel mai înalt statut de parteneriat între liderii mondiali, cum ar fi Microsoft, Oracle, Symantec, Citrix, VMware, Autodesk, Adobe, Corel, CheckPoint, TrendMicro, "Kaspersky Lab" și multe altele.

Fiind în procesul de extindere a echipei locale București, România, suntem în căutarea candidaților pentru poziția SMB Sales Manager. Candidatul ar trebui să poată gestiona întregul ciclu de vânzări al soluțiilor IT. Aici, la Softline, prețuim și recompensăm pe oricine care poate aduce profit companiei și investim acest profit în echipă!

## **Descrierea postului:**

- Lucrul cu baza de date a clienților
- Dezvoltarea de vânzări software, servicii, soluții IT cu respectarea targetului lunar stabilit
- Căutare de clienți noi și menținerea celor existenți;
- Dezvoltarea relațiilor permanente cu clienții
- Stabilirea întâlnirilor: prezentarea firmei, serviciilor;
- Actualizarea datelor în CRM;
- Raportarea rezultatelor obținute
- Prelucrarea cererilor, pregătirea sarcinilor și a ofertelor;

## **Cerinte:**

- Minimum 2 ani de experiență în vânzări active;
- Experiență în IT;
- Cunoașterea bună a pieței IT din România (software, hardware, servicii și cloud) ;
- Încăpățânată de comunicare, lipsa de conflict, dorința de a se îmbunătăți și a-și atinge obiectivele;
- Experiență de lucru în 1C;
- Cunoștințe de bază în documentația contabilă (înțelegerea la ce sunt necesare documentele - factura, proforma-invoice, cotația);
- Responsabilitate, angajament, mobilitate;
- Dorința de a crește și de a se dezvolta în cadrul companiei;
- Cunoașterea limbilor română și engleză, de dorit și rusă;

## **Beneficii:**

- Poziție motivantă și șansă unică de dezvoltare profesională în biroul local al unei importante companii internaționale.
- Instrumente și tehnologii de lucru avansate
- Mediu de lucru dinamic, internațional, într-o echipă tânără.
- Oportunități de dezvoltare personală prin cursuri de formare și certificări
- Pachet de remunerare competitiv (salariu + bonusuri)

Dacă sunteți interesat de oportunitatea noastră și considerați că îndepliniți cerințele postului, vă rugăm să trimiteți CV-ul la următoarea adresă de e-mail: [hr-eeca@softlinegroup.com](mailto:hr-eeca@softlinegroup.com)