

# Key account manager



**Role type: Full time**

**Nivel: Junior Key Account Manager**

**Locația: BUCUREȘTI**

**Department: Sales**

**Locuri disponibile: 2**

"Softline" - liderul international în domeniul de licențiere software si furnizor de servicii IT - consultanta, implementarea, instruire, migrare cloud. In prezent, compania este un partener însemnat pentru mai mult de 3.000 de producatori software si are cel mai inalt statut de parteneriat intre liderii mondiali, cum ar fi Microsoft, Oracle, Symantec, Citrix, VMware, Autodesk, Adobe, Corel, CheckPoint, TrendMicro, "Kaspersky Lab" si multe altele.

Fiind în procesul de extindere a echipei locale București, Romania, suntem în căutarea candidaților pentru poziția Key Account Sales Manager. Candidatul ar trebui să poată gestiona întregul ciclu de vânzări al soluțiilor software. Aici, la Softline, prețuim și recompensăm pe oricine care poate aduce profit companiei și investim acest profit în echipă!

## **Descrierea postului:**

- Lucrul cu baza de date a clientilor corporativi
- Dezvoltarea de vanzari software, servicii, solutii IT cu respectarea targetului lunar stabilit
- Cautare de clienti noi si mentinerea celor existenti;
- Dezvoltarea relatiilor permanente cu clientii – cel puțin 5 întâlniri săptămânal
- Stabilirea intalnirilor: prezentarea firmei, serviciilor;
- Actualizarea datelor in CRM;
- Consilierea clientilor;
- Prelucrarea cererilor, pregatirea sarcinilor si a ofertelor;
- Incheierea contractelor, vanzarilor

## **Cerinte:**

- Minimum 2 ani de experienta in vanzari active;
- Experienta in IT;
- Cunoașterea bună a pieței IT din Romania (software, hardware, servicii și cloud) ;
- Abilitatea de a construi relatii pe termen lung cu liderii companiilor mari;
- Iscușință de comunicare, lipsa de conflict, dorinta de a se imbunatati si a-si atinge obiectivele;
- Experienta de lucru in 1C;
- Cunostinte de baza in documentatia contabila (intelegerea la ce sunt necesare documentele - factura, proforma-invoice, cotația);
- Responsabilitate, angajament, mobilitate;
- Dorinta de a creste si de a se dezvolta in cadrul companiei;
- Cunoasterea limbilor romana si engleza, de dorit si rusă;

## **Beneficii:**

- Poziție motivantă și șansă unică de dezvoltare profesională în biroul local al unei importante companii internaționale.
- Instrumente și tehnologii de lucru avansate
- Mediu de lucru dinamic, multinațional, într-o echipă tânără.
- Oportunități de dezvoltare personală prin cursuri de formare și certificări
- Pachet de remunerare competitiv (salariu + bonusuri)

Dacă sunteți interesat de oportunitatea noastră și considerați că îndepliniți cerințele postului, vă rugăm să trimiteți CV-ul la următoarea adresă de e-mail: [hr-eeca@softlinegroup.com](mailto:hr-eeca@softlinegroup.com)